

## RENOVATEUR ENERGETIQUE

<b>OBJECTIFS PEDAGOGIQUES</b>	Etre en mesure de conseiller, concevoir et accompagner votre client dans un projet de rénovation énergétique globale. Maitriser les étapes techniques, commerciales et juridiques
<b>PUBLIC</b>	Chefs d'entreprise, artisans, chargés d'affaires, conducteurs de travaux
<b>PRE-REQUIS</b>	Etre un professionnel du bâtiment expérimenté, qualifié RGE ou ayant des compétences avérées en rénovation énergétique et en thermie du bâtiment. Etre habitué ou avoir une réelle ambition de travailler en groupement de plusieurs corps d'état.
<b>EVALUATION</b>	La signature des feuilles d'émargement contresignées par le formateur et la délivrance d'une attestation de formation permettront le suivi de l'exécution de l'action.
<b>METHODES PEDAGOGIQUE</b>	Remise d'un support de stage et accès à des ressources complémentaires dématérialisées.
<b>MOYENS SPECIFIQUES</b>	Les locaux sont accessibles aux personnes à mobilité réduite.
<b>RESULTATS</b>	77% de stagiaires satisfaits

### PROGRAMME

Durée : 84 heure(s) sur 12 jour(s)

La formation RENOVATEUR ENERGETIQUE est une formation de 12 jours qui va vous permettre de devenir un acteur de la rénovation globale : vous saurez maitriser l'intégralité d'un projet de rénovation énergétique, des techniques de ventes jusqu'à l'amélioration de la construction en passant par les aspects thermiques.

#### **Jour 1 : Découverte et analyse de la demande du client (07 heures)**

- Savoir-être face au client. Savoir présenter son entreprise. Appréhender les techniques de questionnement. Analyse psychologique de la demande du client.

#### **Jour 2 : Evaluation technique du bien existant. (07 heures)**

- Déterminer le type constructif du bâtiment. Les spécificités techniques de l'enveloppe du bâtiment. Les spécificités des équipements techniques (utilisation de la caméra thermique)

#### **Jour 3 et 4 : Les particularités et pathologies du bâtiment ancien (14 heures)**

#### **Jour 5 et 6 : Plannification et pilotage de chantier de rénovation (14 heures)**

#### **Jour 7 et 8 : Les solutions techniques (14 heures)**

Le contexte énergétique et réglementaire, la thermique de l'enveloppe, l'humidité et l'étanchéité à l'air. Les solutions performantes (produits et mise en œuvre) : vitrages et menuiseries extérieures, isolation, ventilation, systèmes de chauffage et de rafraîchissement (ENR). L'autocontrôle, les malfaçons et désordres.

#### **Jour 9 : Les aides financières pour favoriser la rénovation énergétique (07 heures)**

- Les aides régionales et nationales pour la rénovation ; Les subventions, mesures fiscales et financement ; Les mesures spécifiques pour les propriétaires de SCI, bailleur.

**Jour 10 : évaluation thermique : les scénarii techniques et financiers (07 heures)**

- Différence entre audit et évaluation. Saisie des données techniques dans le logiciel. Production des scénarii. Analyse des résultats.

**Jour 11 : S'unir pour la réussite du projet (07 heures)**

Collaboration et groupement d'entreprise.

**Jour 12 : Finalisation du projet client (07 heures)**

- Devis, argumentaire, objection et conclusion de la vente.

**MUNISSEZ-VOUS IMPERATIVEMENT**

PAPIERS – STYLOS